

Dirección Alianzas Estratégicas (Sector Privado y Grandes Donantes)

Somos DiabetesCERO, la fundación líder en investigación de la diabetes tipo 1 en España. Trabajamos cada día para encontrar la cura de la diabetes tipo 1, una enfermedad autoinmune, crónica y grave que afecta mayoritariamente a menores de 15 años y que actualmente no tiene cura.

Apoyamos y financiamos proyectos de investigación biomédica en los más prestigiosos centros de investigación. Actualmente somos más de 90.000 personas entre pacientes, familiares, voluntarios, investigadores y personal sanitario unidos por el mismo objetivo: Construir un futuro sin Diabetes tipo 1.

En la Fundación DiabetesCERO estamos en plena expansión y para cumplir nuestros objetivos de crecimiento e impacto necesitamos incorporar un/a Director/a de Alianzas Estratégicas a nuestro equipo. ¿Te sumas?

¿Cuál será tu misión como Director/a de Alianzas Estratégicas en DiabetesCERO?

Tu misión será liderar el desarrollo y la gestión de alianzas estratégicas con empresas, fundaciones y grandes donantes, con el objetivo de maximizar el impacto de la Fundación. A través de la construcción de relaciones sólidas y a largo plazo, impulsarás su compromiso continuado, contribuyendo de forma decisiva al **cumplimiento de los objetivos de captación de fondos** y a visibilizar la diabetes tipo 1.

Buscamos potenciar el crecimiento de una red sólida de empresas, entidades y donantes individuales de alto valor, generando nuevas **oportunidades de financiación, colaboración y sensibilización**. Todo ello mediante la creación de vínculos estratégicos, duraderos y alineados con nuestra misión de avanzar hacia la cura.

¿Cuáles serán tus responsabilidades?

Cómo miembro del equipo directivo:

- **Ser embajador/a** de la misión de DiabetesCERO, presentando sus proyectos e impacto a potenciales donantes y aliados.
- Representar a la Fundación en **foros, eventos y encuentros estratégicos del ámbito privado**, reforzando su posicionamiento y generando nuevas oportunidades de colaboración.
- Traducir los objetivos estratégicos en planes operativos y **necesidades económicas** concretas, junto con Dirección General:
 - Impulsar la captación de fondos y la relación con donantes
 - Supervisar presupuestos y fomentar la sostenibilidad económica
- Garantizar el cumplimiento legal, ético y de gobernanza

Como líder e impulsor/a de alianzas estratégicas

- ✓ Liderar e implementar la **estrategia de captación de fondos de alto valor**, en línea con el plan estratégico de alianzas, impulsando relaciones con empresas, fundaciones y grandes donantes en coordinación con la Dirección.
- ✓ Gestionar y **fortalecer la relación con las empresas colaboradoras actuales**, asegurando su fidelización y potenciando su compromiso a largo plazo.
- ✓ Identificar, desarrollar y activar **nuevas oportunidades de colaboración con empresas y donantes estratégicos**, impulsando iniciativas de captación de fondos, comunicación y sensibilización, y construyendo relaciones sólidas que posicionen a la Fundación como un socio relevante y diferencial
- ✓ Diseñar propuestas de valor compartido, **creando alianzas con empresas y marcas afines** que generen impacto y refuercen el propósito común.
- ✓ Establecer e impulsar un plan de crecimiento basado en objetivos estratégicos e indicadores, asegurando su seguimiento y cumplimiento.
- ✓ Conceptualizar y liderar eventos e iniciativas que fortalezcan la relación con el ecosistema empresarial, fundacional y de grandes donantes.
- ✓ Garantizar que todas las alianzas y acuerdos se desarrollen conforme a los estándares legales, éticos y de transparencia de la Fundación.
- ✓ Colaborar estrechamente con los equipos internos (comunicación, investigación y operaciones) para asegurar una implementación coherente y eficaz de las iniciativas.

¿Qué formación y competencias necesitas para ocupar esta posición?

Requisitos imprescindibles:

Buscamos a una persona con formación universitaria en Administración y Dirección de Empresas, Ingeniería, Economía o disciplinas afines, que quiera poner su experiencia al servicio de un proyecto con propósito e impacto social

- Contar con al menos **5 años de experiencia en captación de fondos de alto valor**, desarrollo de alianzas estratégicas y gestión de relaciones con el sector privado y grandes donantes.
- Haber gestionado de forma directa **relaciones “1 to 1”** con perfiles de alta dirección, empresarios, “family offices” o grandes donantes, construyendo vínculos de confianza a largo plazo.
- Tener una **visión estratégica**, capaz de conectar el corto plazo con una hoja de ruta de impacto sostenible a largo plazo.
- Disfrutar del ámbito relacional, con **facilidad para generar nuevas conexiones** y activar redes de forma natural.
- Contar con **madurez profesional** para analizar escenarios, evaluar riesgos y tomar decisiones con autonomía y criterio.
- Poseer excelentes habilidades de comunicación interpersonal y **experiencia en la presentación de proyectos** ante distintos públicos.
- Haber **diseñado propuestas de colaboración** claras, tangibles y creativas y adaptadas a distintos interlocutores, generando valor compartido entre organizaciones.
- Mostrar capacidad analítica y clara orientación a resultados, con foco en la consecución de objetivos.
- Ser una persona organizada y con alta capacidad de planificación
- Tener una actitud proactiva, autónoma y emprendedora, con iniciativa para abrir puertas y generar nuevas oportunidades.
- Disponibilidad para desplazamientos puntuales.
- Nivel alto de inglés y castellano, tanto oral como escrito.

Se valorará especialmente:

- Conocimiento del sector salud e investigación biomédica y de la diabetes tipo 1.
- Una red de contactos activa
- Visión transversal de la captación de fondos
- Experiencia en el uso de herramientas CRM y gestión de bases de datos relacionales

¿Qué te ofrecemos?

- ✓ Formar parte de un equipo en crecimiento, altamente comprometido e ilusionado con la misión de la Fundación DiabetesCERO.
- ✓ Integrarte en un proyecto con propósito, donde tu trabajo tendrá un impacto social real y tangible en la vida de las personas.
- ✓ Contrato indefinido a jornada completa.
- ✓ 100% teletrabajo (aunque el puesto está ubicado en Sevilla o Barcelona)
- ✓ Vacaciones según convenio
- ✓ Flexibilidad horaria
- ✓ Retribución acorde con la política salarial de la Fundación.

Se cumples con estos requisitos estamos encantados de conocerte. **Envía por favor, tu CV y una carta de motivación** (no más de 250 palabras) a esta dirección rrhh@diabetescero.org hasta el 30 de Mayo de 2026 ¡Te estamos esperando!